



DR. STEFFEN SCHABEL

Unternehmer, Manager, Berater, Trainer und Coach mit einem klaren Fokus auf das Ergebnis und die Menschen. Sein Motto „Unmöglich sind nur die Dinge, die noch nicht versucht wurden“.

15 Jahre HealthCare Erfahrung

Kurzfassung Funktionen

15-jährige Praxiserfahrung, u. a. als Geschäftsführer, als Customer Care Director bei führenden Unternehmen, verantwortlich für diverse europäische Länder, als Sales Manager verantwortlich für verschiedene Regionen, Praxiserfahrung aus den Branchen Medizintechnik und Automobilindustrie, langjährige Führungsverantwortung

praktische Erfahrung

Praktische Erfahrung in den Bereichen Customer Care, Sales, Business Transformation, Prozessmanagement, Restrukturierungen, Digitalisierung, People Development, Talent-Management, Produkt-Neueinführungen, Shared Service Center, Sales Excellence, Absatzsteigerung, Kostenreduzierung

berufliche Stationen

- o Dr. S. Schabel Consulting GmbH – Geschäftsführer und Inhaber
- o Medtronic - Customer Care Director
- o Covidien – Sales Manager & Customer Care Director
- o Stryker – Sales
- o Süddeutsche Aluminium Manufaktur – KAM

Ausbildung

- o Promotion zum Dr. rer. medic., Universität Witten – Herdecke, Bereich Medizintechnik
- o Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, Hochschule für Technik in Esslingen, Schwerpunkt Technischem Vertrieb

Weiterbildungen

- o HIGH POTENTIAL PROGRAM, 2-jähriges Managementprogramm by Stryker
- o ASCEND, Führungsprogramm by Covidien
- o Zertifizierter Trainer (IHK)
- o Zertifizierter Business Coach (IHK)
- o Zertifizierter Manager Digitalisierung (IHK)
- o Online Trainer